

LICITACIÓN PRIVADA ABIERTA

BASES ADMINISTRATIVAS y TÉCNICAS PARA
CONTRATACIÓN

“CONTRATACION CONSULTORA EJECUTORA ACTIVIDADES AÑO 1
“PROGRAMA RED PROVEEDORES” EXSER MERCADOS PREMIUM”

RANCAGUA - OCTUBRE DE 2020

1.- **ANTECEDENTES ORGANISMO DEMANDANTE**

- Razón Social : SERVICIOS DE EXPORTACIONES FRUTICOLAS EXSER LTDA
- Unidad de Compra : Departamento de Certificaciones.
- RUT : 78.036.610-9
- Dirección Comercial : Calle de Servicio km 108 numero 515, Rosario Poniente

2.- **DATOS DEL CONTACTO PARA ESTA LICITACIÓN PRIVADA**

- Nombre Completo : Natalia Honorato Quintanilla
- Cargo : Ejecutiva Agente Operador Codesser O'Higgins
- Teléfono : 56965950194
- E-mail : natalia.honorato@codesser.cl

3.- **ANTECEDENTES ADMINISTRATIVOS**

- Nombre de Adquisición : Consultora a cargo del programa Red Proveedores "EXSER Mercados Premium."

Antecedentes Generales:

- Ejecución de actividades del Primer Año del Programa, para un grupo de 18 proveedores de la Región de O'Higgins, todos productores de uva de mesa de exportación, según las directrices indicadas en el punto 9 de estas bases.
- Las 18 empresas proveedores de Exser Ltda., son consideradas prioritarias y requieren de asesorías para mejorar su gestión productiva y su competitividad.
- La distribución geográfica de estas 18 empresas es la siguiente: Nancagua, Chépica, San Vicente TT, Malloa, Placilla, Rengo y San Fernando.

- **Objetivos del Proyecto:**

Para el presente año, EXSER LTDA, requiere consultora a cargo de actividades como; Asesorías, Talleres, asistencia técnica y seguimiento a 18 empresas de proveedores con los siguientes objetivos:

- **Objetivo General del Proyecto:**

- Mejorar la competitividad de un grupo de Proveedores de uva de mesa de la empresa Exportadora Exser Ltda., de la Región de O'Higgins mediante la mejora continua de sus procesos, en los ámbitos de; Técnico productivo, Aseguramiento de calidad y Gestión empresarial, para que éstos puedan acceder a mercados Premium y así rentabilizar al máximo el negocio de la producción de uva de mesa.

▪ **Objetivos Específicos del Proyecto:**

- Lograr rendimientos óptimos por hectárea en cuanto a volumen y calidad, incrementar la tasa de reemplazo de variedades tradicionales por variedades nuevas, homogenizando el producto y considerando la zona edafoclimática donde se encuentran ubicados los proveedores.
- Integrar a los proveedores de uva de mesa de la Exportadora a su Sistema de Aseguramiento de calidad, incrementando los niveles de certificación de normas internacionales, elevando los estándares de calidad, condición e inocuidad de los procesos y del producto final para acceder a mercados Premium
- Fortalecer la gestión administrativa y capacidades empresariales de los participantes del proyecto para mejorar el cumplimiento de la legislación nacional vigente y la rentabilidad del negocio de producción de uva de mesa.
- Incrementar el capital relacional del grupo de productores entre ellos y con el entorno empresarial de la Industria Frutícola, promoviendo el trabajo colaborativo y desarrollando alianzas de cooperación.

- Tipo de Adquisición : Privada
- Tipo de Convocatoria : **ABIERTA**
- Moneda : Pesos Chilenos.
- Etapas del Proceso de Apertura : Una etapa.

4.- **ETAPAS Y PLAZOS**

- Entrega de bases con invitación vía mail: **Por definir**
- Envío de consultas: **Por definir**
- Recepción de propuestas: **Por definir**
- Notificación a consultora seleccionada: **Por definir**
- Comunicación a empresas participantes: **Por definir**
- Inicio Actividades Año 1: **Por definir**

5.- **REQUISITOS PARA PARA PARTICIPAR EN LA LICITACION:**

Requisitos Obligatorios para Consultoras

La documentación para validar los requisitos, debe ser enviada junto a la propuesta técnica y económica, según lo que se indica en el Anexo 1.

Requisitos Asesores

1. Título Profesional acorde al tema técnico a desarrollar
2. Requiere 2 años de experiencia comprobable en asesorías en el tema técnico en cuestión, deseable la experiencia en el rubro de producción de uva de mesa
3. Requiere contar con Boleta de Honorarios

Requisitos Empresa

1. Consultoras con 3 años o más de experiencia en los temas técnicos a desarrollar y deseable experiencia en el rubro de producción de uva de mesa.
2. Requiere contar con facturación electrónica.
3. Jefe de proyecto con título profesional del rubro agrícola

6.- **ANTECEDENTES LEGALES PARA OFERTAR:**

No se exigirán antecedentes legales para ofertar más que los exigidos en el Anexo 1.

7.- CRITERIOS DE EVALUACIÓN:

Para la evaluación de los oferentes se considerarán los siguientes parámetros:

Crterios de Evaluación	Ponderación
Propuesta técnica	40%
Experiencia del Jefe de Equipo responsable o del consultor independiente	20%
Propuesta económica	15%
Infraestructura y equipamiento de la empresa consultora o del consultor independiente	15%
Presentación formal de la propuesta: contenidos mínimos	10%
Total	100%

Revisar Anexo 1, en el cual se detallan los documentos a presentar para realizar en forma correcta la evaluación

7.1 Experiencia en el rubro de servicios.

Para la evaluación de este criterio, el oferente deberá acompañar como antecedente sobre experiencia en el rubro. Ver Anexo 1

7.2 Puntaje Final (Total)

El puntaje final de la oferta evaluada estará constituido por la suma de los anteriores puntajes con su respectiva ponderación.

8.- DURACIÓN CONTRATO

Duración del servicio de asesorías: Septiembre 2020 a Agosto 2021

La contraparte técnica responsable del contrato es el coordinador del PDP de EXSER Limitada o quién este último designe.

9.- REQUERIMIENTOS TÉCNICOS Y OTRAS CLAUSULAS:

9.1.- DESCRIPCIÓN DE ACTIVIDADES Y PRODUCTOS REQUERIDOS

A continuación, se describirán brevemente las actividades a realizar, las cuales deben estar contenidas en su totalidad en la cotización. Todas las actividades son para 18 productores de uva de mesa de Exportación. Todas las actividades deben ser realizadas en los campos de los proveedores y/o lugares que se contraten para tal fin. El presupuesto debe considerar todos los gastos de traslado, comunicación y/o alimentación de los consultores.

N°	NOMBRE ACTIVIDAD	DESCRIPCIÓN ACTIVIDAD	PRODUCTO A ENTREGAR
1	Monitoreo y evaluación de la eficiencia en la aplicación de productos agroquímicos con pulverizadoras en vides y correcciones de las desviaciones detectadas.	Esta actividad tiene como objetivo mejorar la eficiencia de las aplicaciones de productos agroquímicos con pulverizadora realizadas por los proveedores, para ello se realizará en primera instancia un check list pre operacional de la maquinaria y posteriormente se evaluarán los impactos por cm2, al poner un marcador, como papel hidrosensible, el cual arrojará la cantidad de gotas por cm2 de la mezcla que se está aplicando en las vides. Para ello se realizará una simulación de aplicación (con agua) y se medirá en las distintas alturas y distancias del parrón para determinar si el producto pulverizado llega efectivamente en la cantidad y al lugar de la planta que se requiere. Finalmente se realizarán las correcciones según las desviaciones detectadas en la medición. Para esta actividad se emplearán 4 horas por cada productor además 2 horas por cada productor para el análisis de la información y elaboración de informe.	Informe de evaluación de aplicación por Productor, manifold de visitas realizadas Registros Fotográficos..
2	Taller de Nuevas Variedades de uva de mesa	Los Principales Mercados Premium de uva a los cuales Accede la Exportadora se encuentran en constante demanda de nuevas variedades, priorizando según cada cliente nuevas características de estas variedades tales como ; sabores, colores, formas , crocancia, dureza y turgencia de las bayas. Por lo anterior es fundamental que los productores cuenten con la información actualizada de las variedades más demandadas y si éstas se adaptan a las características edafoclimática de la zona donde se encuentran situados. Para ellos realizara un taller de 5 horas de duración. La actividad contempla HH profesionales, coffe, Salón, Material de apoyo; traslados y Viáticos.	Lista de Asistencia y fotografías del taller, material técnico de poyo entregado

		En la situación de no poder realizar la actividad con modalidad presencial. (que es la que obtendría el mayor impacto), la actividad se realizará mediante herramientas, programas y aplicaciones digitales y se rendirá el presupuesto utilizado.	
3	Asesoría y seguimiento en poda de producción de uva de mesa para maximizar rendimiento de la planta y mejorar la calidad final de los frutos.	Debido a la importancia que adquiere la labor de Poda en uva de mesa para el resultado del producto final, se asesorará en todas las variedades a los encargados de cada predio de esta labor y/o al trabajador responsable. Se enseñarán tipos y técnicas de poda más adecuadas de acuerdo con el desarrollo vegetativo y de fructificación que se requiera, se analizará información de temporadas anteriores en cuanto a los resultados obtenidos. Se determinarán los principales deficiencias y desviaciones respecto a las pautas requeridas, se realiza un muestreo por cuarteles productivos que sean representativos de la unidad productiva. El desarrollo de la asesoría será mediante 2 visitas de 2 horas a cada proveedor además se contemplan 2 horas de gabinete por productor, para la sistematización de la información recopilada en terreno y análisis de los resultados de la producción de la temporada anterior. además del desarrollo y las generaciones del material técnico e instructivo de la labor.	Actas de Visita e Informe técnico.
4	Asesoría para la Implementación de un programa nutricional según requerimientos de cada productor	Un profesional o entidad experta asesorará de manera individual a los productores en la aplicación de fertilizantes respecto de los productos más adecuados, dosis a aplicar, frecuencia de aplicación según características de suelo, vigor de las plantas, producción, etc. Se analizará información de temporadas anteriores en cuanto a los resultados obtenidos. El desarrollo de la asesoría será mediante 2 visitas de 2 horas a cada proveedor. además, se contemplan 2 horas por productor para la realización del instructivo e Informe. Se considera traslado del profesional, horas profesionales y viáticos.	Actas de Visita e Informe
5	Auditoria de las Principales labores en uva de mesa	Tal como se determinó en las brechas productivas las verificaciones de la realización eficiente de las labores de manejo productivo en uva de mesa son fundamentales para el resultado productivo, por lo cual se auditará las labores en uva de mesa principalmente concentrándose en; poda, arreglo de racimos y regulación de carga. Mediante 3 visitas de evaluación de 2 horas por cada productor además se contempla a entrega de resultados. Se considera diseño del instrumento de	Actas de Visita e Informe

		evaluación, traslado del profesional, horas profesionales y viáticos.	
6	Asesoría , medición y análisis de Aplicación de Anhídrido Sulfuroso SO2 en uva de mesa con equipo sulfodosificador o cámara de gasificación.	<p>El tratamiento del producto con Anhídrido sulfuroso (SO2) es una aplicación muy importante y exigida para la uva de mesa y específicamente por la empresa demandante a sus proveedores, para evitar, minimizar y prevenir las enfermedades fungosas, específicamente las que tienen relación con post cosecha y que se desarrollan e incrementan en el traslado de la fruta a destino, por lo tanto, resulta un aspecto clave poder determinar si esta aplicación es efectuada de forma efectiva por los proveedores. Para ello se realizará en primera instancia, la verificación del Equipo, que se encuentre apto para operar, que cuenten con su mantención vigente y que el operario cuente con las competencias y los EPP para realizar la labor. Posteriormente, se realiza la medición y el análisis de la aplicación, considerando; equipo, dosis y registros capturados en terreno, esta medición se realiza mediante tubos colorimétricos mediante los cuales se permite cuantificar la concentración de gas en este caso (SO2) Además, se asesorará al aplicador y/o operario del equipo para corregir las desviaciones detectadas si existiesen y para que realice la operación eficientemente.</p> <p>Se contemplan 2 visitas de 2 horas por cada proveedor. Se considera traslado del profesional, horas profesionales y viáticos. La actividad contempla HH, viáticos, traslados, Tubos colorimétricos con los cuales se realiza la cuantificación del gas en un espacio determinado, en este caso en una caja de uva o en una cámara de gasificación</p>	Planilla de Registro de SO2 e Informe por Productor, Registro Fotografías.
7	Capacitación y auditorias de Protocolos de Certificación Mercados Premium	<p>Los mercados Premium requieren la certificación de Ciertos Protocolos que hoy son barreras de entrada para ciertos proveedores, se considera realizar Una Capacitación a él o los Encargados Internos y realizar la pre-auditoria de certificación de alguno de los diversos protocolos dentro de los cuales destacan; Grasp, Globalgap, Fsma, Costco, walmart, Tesco, entre otros de sustentabilidad Se realizará la Pre-auditoria en Terreno a cada uno de los proveedores, verificando los criterios de cumplimiento de los requisitos de los protocolos a auditar, realizando las respectivas Acciones Correctivas, para garantizar su cumplimiento en un 100%. La actividad se desarrollará mediante 2 visitas técnicas de 3 horas cada una, considerando</p>	Actas de Visita y Score (Resultados de auditoria) Entrega de Material de la Capacitación. Material de apoyo

		la capacitación al encargado, además de 2 horas por cada productor para la elaboración de informe de auditorías y levantamiento de no conformidades.	
8	Desarrollo de Aplicación Móvil (Apps) para la determinación de Productos Plaguicidas sustentables y cumplir con las carencias de Mercados Premium	La tendencia de los mercados Premium de uva de mesa es que cada vez se utilicen métodos de producción más sustentables y principalmente que el producto final sea inocuo en cuanto a los residuos de plaguicidas presentes en la fruta. Para ello cada mercado establece Límites máximos de residuos (Lmrs), lo que se verifica mediante un análisis del producto (uva de mesa) el producto que no cumple no puede acceder a estos mercados. Para cumplir esto se deben respetar los periodos de Carencia, que corresponde al tiempo necesario para que el residuo de un plaguicida en un fruto alcance una concentración por debajo del LMR permitido por el país o mercado en que será consumido. (N° de días). Debido a la importancia de lo anterior se desarrollará una aplicación móvil (apss) para los proveedores, para que éstos puedan tomar la mejor decisión del producto y de la fecha de aplicación, dependiendo de los mercados a los cuales se pretenda acceder. Esta aplicación móvil contendrá toda la información necesaria tanto de los productos y de los mercados, es decir los Lmrs de todos los mercados y les entregará la información en formato amigable al productor. La actividad contempla desarrollo de la Aplicación móvil y versión web de la aplicación, se considera el soporte y la actualización de estos datos por 2 años, la cual permitirá actualizar datos que cambien y además incorporar productos nuevos para consultar, además se considera realizar una visita a cada participante para capacitar a mínimo un usuario por empresa. Esta actividad será para beneficio exclusivo de los participantes del Proyecto Red-Proveedores de Exser.	Actas de Visitas de la implementación en, Aplicación desarrollada.
9	Generación de Material Audiovisual para Capacitar al Personal referente a Buenas Prácticas Agrícolas, Inocuidad de los Alimentos y prácticas de autocuidado	Debido a la alta rotación de personal existente en los trabajos de temporada de cosecha y Packing, es necesario capacitar a los trabajadores permanentemente en los temas más relevantes para producir fruta de exportación. Para ello material audiovisual para capacitar a los trabajadores se desarrollarán 3 videos y material gráfico, señal ética referente a las siguientes temáticas : Buenas Prácticas Agrícolas, Inocuidad de los Alimentos y prácticas de autocuidado, en este último punto se dará énfasis a la salud ocupacional y a las	Videos desarrollados, señalética implementada, registros de entrega

		condiciones para prevenir contagios de COVID-19. Los videos tendrán una duración de 5 minutos aproximadamente y se entregaran en formato digital a los proveedores para que puedan reproducidos previo al inicio de las labores de mayor relevancia (Cosecha y Packing), además de difundirlo con los trabajadores que se van incorporando a las faenas. Además, es clave que participen en estas capacitaciones el personal de planta incluidos, supervisores, jefes de campo, jefes de Packing entre otros. Respecto al material de señalética y trípticos específicos, se plantea realizar un kit por cada proveedor.	
10	Taller Primera Respuesta Frente a Emergencias de salud producidas en labores Agrícolas	Entregar las herramientas a los trabajadores de los proveedores a través de protocolos y establecer criterios generales de atención frente a una emergencia que se pueden provocar en el rubro de producción de uva de mesa Para ello se realizara un taller por dos profesionales, uno del Área de la Salud y otro del área de Prevención de riesgos, que cuenten con experiencia en el rubro de producción de uva de mesa. Para ello se realizará un taller grupal de 5 horas.	Registro de asistencia y fotografías de actividad
11	Taller de responsabilidad Empresarial derivada de la ley de subcontratación	Cada vez es más frecuente la subcontratación para las principales labores de los productores agrícolas y la contratación de mano de obra extranjera, sin embargo, las empresas mandantes no se eximen de responsabilidades, por lo tanto, es clave dar a conocer estas temáticas a los participantes del proyecto a objeto de que estén informados en cuanto a los requisitos de estas modalidades de contratación de mano de obra, entre otros temas se abordará; el transporte del personal, tipos de contratos, requisitos a solicitar a contratistas, responsabilidades de accidentes de trabajo, instalación de campamentos de alojamiento de personal, beneficios para los trabajadores, termino de labores. Para la toma decisiones adecuadas en la modalidad a trabajar en las principales labores, además de las distintas situaciones, esta actividad se desarrollará mediante un taller grupal de 6 horas. La actividad contempla HH profesional, coffe, Salón, Material de apoyo; traslados y Viáticos. En la situación de no poder realizar la actividad con modalidad presencial. (que es la que obtendría el mayor impacto), la actividad se realizará mediante herramientas, programas y aplicaciones digitales y se rendirá el presupuesto utilizado.	Registro de asistencia y fotografías de actividad Material de apoyo

12	Taller de Gestión de Costos	<p>Alcanzar una mayor rentabilidad es siempre un desafío permanente de las empresas proveedoras. Para lograrlo deben capacitarse para tomar las decisiones adecuadas, Se entregarán conceptos, herramientas y casos prácticos que permitirán administrar eficientemente costos y precios, para determinar la rentabilidad de la especie uva de mesa, por cuartel, variedad o como la empresa lo determine. La actividad contempla HH profesional, coffe, Salón, Material de apoyo; traslados y viáticos.</p> <p>En la situación de no poder realizar la actividad con modalidad presencial. (que es la que obtendría el mayor impacto), la actividad se realizará mediante herramientas, programas y aplicaciones digitales y se rendirá el presupuesto utilizado.</p>	<p>Registro de asistencia y fotografías de actividad de apoyo</p>
13	Día de Campo “ Nuevas variedades” de uva de mesa	<p>Esta actividad consistirá en reunir a las empresas proveedoras en un predio (a elegir) en donde además de revisar temas técnicos de nuevas variedades de uva de mesa como; porta injertos, sistemas de conducción, tipo de riego, manejos productivos, labores etc...Se generarán instancias y oportunidades en donde las empresas podrán compartir y fortalecer relaciones de forma colaborativa.</p> <p>La actividad tendrá de una duración de 4 horas.</p>	<p>Registro de asistencia y fotografías de actividad</p>
14	Jornada grupal con Proveedores de Productos y Servicios relacionados con la producción frutícola	<p>Se realizará una jornada con diversos proveedores de la industria de la producción frutícolas pero que tengan ventajas competitivas en el mercado. Y con los cuales se puedan generar convenios y/o beneficios para los productores. Entre otros serán; proveedores de agroquímicos (más sustentables), Fertilizantes (orgánicos), Empresas de Tecnología, Laboratorios para análisis de aguas y de multiresiduos, venta y mantenimiento de maquinaria, venta y mantenimiento de equipos de precisión, entre otros. Además de lo anterior se generarán instancias y oportunidades en donde las empresas podrán compartir y fortalecer relaciones.</p> <p>La actividad tendrá de una duración de 4 horas y se presentarán como mínimo 5 empresas proveedoras.</p>	<p>Registro de asistencia y fotografías de actividad</p>

A continuación, se presenta una propuesta de carta Gantt para la ejecución de las actividades, la cual puede ser modificada durante el avance de los meses, previo acuerdo con los productores, el mandante y la empresa consultora:

N°	ACTIVIDAD	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12
1	Monitoreo y evaluación de la eficiencia en la aplicación de productos agroquímicos con pulverizadoras en vides y correcciones de las desviaciones detectadas.	X	X	X									
2	Taller de Nuevas Variedades de uva de mesa				X	X	X	X					
3	Asesoría y seguimiento en poda de producción de uva de mesa para maximizar rendimiento de la planta y mejorar la calidad final de los frutos.											X	X
4	Asesoría para la Implementación de un programa nutricional según requerimientos de cada productor		X	X	X	X	X						
5	Auditoria de las Principales labores en uva de mesa	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
6	Asesoría , medición y análisis de Aplicación de Anhidrido Sulfuroso SO2 en uva de mesa con equipo sulfodosificador o cámara de gasificación.							X	X	X			
7	Capacitación y auditorias de Protocolos de Certificación Mercados Premium							X	X	X	X		
8	Desarrollo de Aplicación para la determinación de Plaguicidas sustentables y periodos de aplicación para cumplir con las carencias de Mercados Premium					X	X	X	X	X	X	X	
9	Generación de Material Audiovisual para Capacitar al Personal referente a Buenas Prácticas Agrícolas, Inocuidad de los Alimentos y prácticas de autocuidado				X	X	X	X					
10	Taller Primera Respuesta Frente a Emergencias de						X	X	X				

	salud producidas en labores Agrícolas												
11	Taller de responsabilidad Empresarial derivada de la ley de subcontratación								X	X	X	X	X
12	Taller de Gestión de Costos									X	X	X	X
13	Día de Campo " Nuevas variedades" de uva de mesa										X	X	X
14	Jornada grupal con Proveedores de Productos y Servicios relacionados con la producción frutícola										X	X	X

9.2 MULTAS Y SANCIONES

El Adjudicatario podrá ser sancionado por parte de EXSER LTDA con las siguientes multas, de conformidad con las presentes Bases Técnicas y/o el contrato respectivo. Además, EXSER Ltda., podrá poner término anticipado al contrato cuando existieren incumplimientos graves por parte del Adjudicatario.

- a) Cualquier incumplimiento de las obligaciones de la consultora establecidas en estas bases o en el Contrato, calificado como grave por Exser Limitada, dará derecho a este último a poner término al contrato de inmediato, sin ningún tipo de indemnización en favor de la consultora.
- b) La consultora no podrá subcontratar el servicio. El incumplimiento a esta cláusula será considerado como falta grave.
- c) Exser Limitada, se reserva el derecho de verificar el cumplimiento de los servicios contratado y aplicar las sanciones tipificadas, cuando las infracciones sean detectadas a través de denuncias fundadas, quejas de los usuarios o inspecciones efectuadas por el personal del mandante. En ningún caso podrá impedirse la facultad de Exser Limitada de poner término anticipado al contrato.

9.3 CONSULTAS Y ACLARACIONES:

Las consultas referentes a las Bases Técnicas y Administrativas deben ser dirigidas a Natalia Honorato Quintanilla (Ejecutiva Agente Operador Codesser O'Higgins), al teléfono 56965950194 o al email: natalia.honorato@codesser.cl

9.4 DECLARACIONES JURADAS:

Los oferentes, así como sus socios, deberán cumplir con las indicaciones de relaciones con el mandante indicadas en el Anexo 2, para ello, deberá adjuntar a la propuesta el Anexo 2 con la firma de su representante legal.

10.- CONTENIDO DE LA PROPUESTA:

La propuesta, debe contener tres módulos, según se describe a continuación:

- Propuesta técnica: debe contener los siguientes puntos, como mínimo
 - o Nombre de la Actividad
 - o Detalle de la Actividad
 - o Título del Profesional que realizará la actividad
 - o Productos a entregar
 - o Propuesta de fechas para realizar la actividad

- Propuesta económica: debe contener los siguientes puntos, como mínimo
 - o Nombre de la Actividad
 - o Valor de la actividad
 - o Forma de Pago

- Descripción de la Infraestructura y equipamiento que posee la empresa consultora o del consultor independiente

Además, se debe anexar a la propuesta, la información solicitada en el Anexo 2

ANEXO 1

DOCUMENTACION A PRESENTAR JUNTO A LA
PROPUESTA DE SERVICIOS

ITEM	RESPALDO
<p>Profesional Independiente</p> <ul style="list-style-type: none">- Título profesional acorde al tema técnico a desarrollar- Requiere 2 años de experiencia comprobable en asesorías en el tema técnico en cuestión, deseable la experiencia en el rubro de producción de uva de mesa.- Requiere contar con Boleta de Honorarios <p>Empresa de Servicios</p> <ul style="list-style-type: none">- Consultoras con 3 años o más de experiencia en los temas técnicos a desarrollar y deseable experiencia en el rubro de producción de uva de mesa.- Requiere contar con facturación electrónica.- Jefe de proyecto con título profesional del rubro agrícola	<ul style="list-style-type: none">- Fotocopia simple del título profesional- Curriculum del profesional - Fotocopia simple de una boleta de honorarios - Curriculum de la empresa consultora - Fotocopia simple de una factura electrónica de los últimos 6 meses- Fotocopia simple del título del Jefe de Proyecto y su Curriculum
<ul style="list-style-type: none">- Presentación formal de la propuesta: contenidos mínimos	<ul style="list-style-type: none">- Entrega de propuesta dentro de plazo y con los contenidos mínimos solicitados en el punto 10 de estas bases
<ul style="list-style-type: none">- Infraestructura y equipamiento de la empresa consultora o del consultor independiente	<ul style="list-style-type: none">- Descripción de la infraestructura y equipamiento que posee la empresa consultora o consultor, dentro de la propuesta presentada

ANEXO 2

Los oferentes deberán adjuntar digitalizada y debidamente firmada una declaración jurada simple, que indique lo siguiente:

DECLARACIÓN JURADA

En San Fernando de Chile, a 20 de octubre de 2020, don/doña.....
Representante Legal de....., viene en declarar que el oferente que representa:

- a) No tiene calidad de funcionario directivo de Exser Limitada
- b) No tiene calidad de persona unida a los Directivos de Exser Limitada
- c) No es sociedad de personas de las que los directivos de Exser Limitada o sus parientes conforme a la letra anterior, formen parte, ni con sociedades comanditas por acciones o anónimas cerradas en que aquellos o éstas sean accionistas, ni con sociedades abiertas en que aquellos o éstas sean dueños de acciones, ni con los gerentes, administradores, representantes o directores de cualquiera de las sociedades antedichas

Firma y RUT representante legal.

NOTA IMPORTANTE: Si Exser Limitada, detectase falsedad en las declaraciones anteriores, ello será causal de descalificación de la propuesta.