

# **Postulación Asesorías Red Proveedores Inversiones Rapel Spa**

**Región de Coquimbo**



## **ANTECEDENTES DEL PROYECTO**

### **DESCRIPCIÓN GENERAL DEL PROYECTO**

El Proyecto Red Proveedores tiene por finalidad, acotar las brechas de nuestros proveedores entregando soluciones necesarias para un desarrollo sustentable con protección del medio ambiente y certificación de los predios. Para ello, el proyecto considera el desarrollo de un trabajo integral entre la empresa mandante y las empresas proveedoras, por medio de un plan de actividades y procedimientos necesarios para las diferentes labores, de manera de obtener un producto primario de alta calidad. Para los efectos de localización, este proyecto se llevará a cabo en la Comuna de Salamanca e Illapel, Provincia del Choapa, Región de Coquimbo, zona caracterizada por sus Cualidades Edafoclimáticas privilegiadas, que permiten el desarrollo y la obtención Nueces con cualidades únicas, favoreciendo el buen desempeño comercial de Rapel Spa y sus proveedores

### **OBJETIVO GENERAL**

Desarrollar un plan de trabajo para mejorar el grado de competitividad de las empresas proveedoras en las variantes de la calidad, gestión e inocuidad alimentaria de los productos de exportación. Aumentando las acciones que permitiesen consolidar su oferta, de acuerdo a los parámetros establecidos por Inmobiliaria e Inversiones Rapel Spa.

### **OBJETIVOS ESPECÍFICOS**

1. Aumentar los rendimientos (Kg/Há) y asegurar la calidad de la producción de los proveedores, a través de la transferencia de conocimientos y capacidades que permitan mejorar sus procesos productivos.
2. Desarrollar un plan de acción que permita mejorar los procesos productivos y adoptar estándares de inocuidad, mediante transferencia de capacidades.

## RESULTADOS ESPERADOS

| PRODUCTO Y/O RESULTADO ESPERADO   | DESCRIPCIÓN  |
|---|--|
| Mejorar los Rendimientos (Kg/Há)<br>Aumentar la eficiencia productiva con eficiencia hídrica Reducir las deficiencias en los procesos de cosecha y postcosecha Incrementar la Calidad del Fruto (Color y Calibre) Disminuir las Mermas y daños por condición Prospección nuevos proveedores Asesoría en replante de variedad de nogales | Día de campo para uso y manejo de biofertilizantes y/o materia orgánica: El objetivo dar a conocer a los productores la alternativa de la biofertilización y/o materia orgánica para mejorar las propiedades del suelo. Mejorar los manejos técnicos de cada productor: elevar el potencial productivo de los huertos, mejorar la calidad del producto y en lo posible reducir costos. Se abordarán temas relacionados con la eficiencia de riego y fertilización, manejos culturales (poda, control de malezas), uso de reguladores de crecimiento, nutrición foliar, control de plagas, entre otras. |

## EMPRESAS BENEFICIARIAS DEL PROYECTO

| N°  | NOMBRE EMPRESA                                   | TIPO DE EMPRESA  |
|-----|--|------------------|
| 1.- | Cooperativa Campesina Nocedales del Choapa Ltda. | Persona Jurídica |
| 2.- | Prudencio Díaz Núñez                             | Persona Natural  |
| 3.- | Carlos Enrique Díaz oliva                        | Persona Natural  |
| 4.- | Fernando Barrios Arriagada                       | Persona Natural  |
| 5.- | Jaime Jacob Brajovic                             | Persona Natural  |
| 6.- | Erwin Andrés Fajardo Mondaca                     | Persona Natural  |
| 7.- | Hernán Gálvez Ibacache                           | Persona Natural  |
| 8.- | Neftalí Barraza                                  | Persona Natural  |
| 9   | Omar Buguño                                      | Persona Natural  |

| N° | ACTIVIDAD   | DESCRIPCIÓN DE LA ACTIVIDAD  | MEDIO DE VERIFICACIÓN                                     | COSTO        |
|----|---|--|---|--------------|
| 1  | <b>Asesoría técnica en manejos técnicos y productivos</b> | <p>Asesoría orientada en elevar el potencial productivo de los huertos, mejorar la calidad del producto y en lo posible reducir costos. Se abordarán temas relacionados con la eficiencia de riego y fertilización, manejos culturales (poda, control de malezas), uso de reguladores de crecimiento, nutrición foliar, control de plagas, entre otras. La metodología de esta actividad consistirá en lo siguiente:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Inspección en terreno de todos los cuarteles del predio, junto con el agricultor y/o responsable de los manejos de éste.</li> <li>- Diagnóstico del predio en cuanto a su estado fenológico, estado nutricional, desarrollo, presencia y daño por plagas y enfermedades, etc.</li> <li>- Recomendaciones técnicas basadas en los puntos anteriores.</li> </ul> <p>La asesoría la debe realizar un profesional con experiencia, donde el costo incluye lo siguiente: <b>3 visitas de 2 horas por productor, más 2 horas de gabinete por productor para la preparación de materiales e informe respectivo con sus resultados por productor.</b> Programación: Visita 1: Caída de hoja. Temas: labores invernales, poda, uso de cianamida hidrogenada, fertilización orgánica, etc. Visita 2: Brotación/Floración/Inicio de crecimiento. Temas: inicio de los riegos, programa de fertilización, nutrición foliar, uso de reguladores de crecimiento, control de plagas, etc. Visita 3: Crecimiento del fruto/llenado. Temas. fertilización, control del riego, manejos pre-cosecha, control de plagas.</p> | Actas de visitas, informe de asesoría fotografías, otros. | \$ 3.000.000 |
| 2  | <b>Asesoría en replante de variedad de nogales</b>        | <p>El objetivo de la asesoría es diagnosticar y orientar a los productores en alternativas de replantes con patrón tolerante o resistente (Vlach, RX1, VX211, Paradox), entregar al productor la mejor alternativa de variedad de patrón e injerto, y realizar junto al usuario un plan de replantación. La asesoría la realizará un profesional con experiencia en replantes y uso de patrones tolerantes o resistentes. El costo incluye: <b>2 visitas de 2 horas más 3 hora de gabinete por productor.</b> Programación: <b>Visita 1:</b> Evaluar</p>   | Actas de visitas, informe de asesoría fotografías, otros. | \$ 3.000.000 |

|   |   |  |  |             |
|---|---|--|--|-------------|
|   |   | <p>el daño existente y la necesidad de replantación, identificar agentes causales (<i>Phytophthora</i> spp) identificar sectores más dañados que otros, y las causas o errores de manejos que llevaron a esto (errores en el riego, limitantes de suelo). Análisis de calicata para conocer el tipo de suelo, y generar recomendaciones de riego. <b>Visita 2:</b> Apoyar la realización de un catastro para cuantificar el nivel de daño y la cantidad de plantas que se requiere, junto con los manejos asociados (ejecutar una correcta plantación, incorporación de materia orgánica, uso de pesticidas, alteración del perfil de suelo, etc).</p> <p><b>Gabinete:</b> Elaboración de informe técnico identificando causas, correcciones en los manejos, y beneficios de la replantación. Apoyar la gestión con viveros para la compra de plantas o patrones, cotización, condiciones y programar reservas, si es necesario.</p> |  |             |
| 3 | <b>Día de campo para uso y manejo de biofertilizantes y/o materia orgánica.</b> | <p>La actividad tiene por objetivo dar a conocer a los productores diversas estrategias de fertilización o enmienda orgánica para mejorar las propiedades del suelo. La actividad se realizará en el campo de productor con experiencia en este manejo, donde los proveedores podrán conocer el manejo, costos y beneficios de esta alternativa. El costo de la actividad incluye:</p> <p>Traslado, alimentación, asesor, materiales e informativo a entregar a los participantes, entre otros.</p>  | Informe de actividad, fotografías, listado de asistencia, entre otros. | \$2.000.000 |
| 4 | <b>Asesoría técnica en eficiencia hídrica.</b>                                  | <p>La asesoría tiene por objetivo entregar las herramientas para un eficiente uso del recurso hídrico. Incluye diagnóstico que identifique tiempos de riego, disponibilidad de agua, implementar sistema y/o programación de riego, además de un programa de mantención de equipos de riego. La asesoría la realizará profesional con experiencias en riego, donde el costo incluye a lo menos 3 visitas de 2 horas a cada productor y 2 hora de gabinete para la entrega de un programa individualizado. En estas visitas se tomará presiones, y caudal de los emisores, cálculo de la precipitación del sistema de riego. Además, se evaluarán los componentes del sistema de riego, dando cuenta de mejoras que se pueden realizar. Se hará un informe con el</p>   | Informe de asesoría, fotografías, actas de visitas, entre otros.       | 3.000.000   |

|   |   |  |  |              |
|---|---|--|--|--------------|
|   |   | programa de riego a base de un balance hídrico y recomendaciones de estrategias de riego.  |  |              |
| 5 | <b>Asesoría y capacitación en Global Gap y BPA.</b>   | <p>La actividad tiene como objetivo identificar el potencial de certificar (mediano plazo) a las empresas proveedoras en Global gap.</p> <p>La actividad incluye:</p> <p>1 taller de 3 horas sobre Global gap y BPA.</p> <p>2 visitas de 2 horas como Pre- auditoría a cada empresa proveedora.</p> <p>1 hora de gabinete para recomendaciones de cumplimiento de norma e informe de resultados.</p> <p>*Acompañamiento individual a empresas proveedoras para la obtención de documentación requerida.</p>  | Informe de actividad, listado de asistencia, actas de visitas, fotografías, otros,             | \$4.750.000  |
| 6 | <b>Gestión comercial de captación potenciales proveedores</b>                               | La actividad tiene como objetivo prospeccionar potenciales proveedores productores de nogales, la cual estará a cargo del coordinador del programa.  | Informe de gestión, fotografías, actas de visitas, otros.                                      | \$ -         |
| 7 | <b>Asesoría en análisis de suelo y movimiento de agua para una fertilización eficiente.</b> | <p>El objetivo de la asesoría es analizar el suelo, composición química del suelo, textura y método de riego, entre otros, para definir un plan de uso de fertilizantes eficiente en el predio de cada productor.</p> <p>El costo de la asesoría incluye a lo menos 2 visitas de 2 horas por predio.</p> <p>Realizar análisis de suelo (Costo aprox. \$70.000 a 90.000).</p> <p>Análisis foliar: costo aprox por productor \$80.000 (incluye toma de muestra y envío a laboratorio).</p> <p>2 horas de gabinete para plan de manejo de fertilizantes y programación de aplicación. Programación: Visita 1: toma de muestra de suelo (definir profundidad efectiva de raíces, y patrón de muestreo). Gabinete (2 horas): despacho muestras, revisión de informe, y análisis de datos. Elaboración de plan de fertilización. Visita 2: explicación de los resultados del análisis y la estrategia de fertilización que se propone. Se espera que los productores apliquen la estrategia de fertilización, llevando registro de ello.</p> | Informe con resultados obtenidos, recomendaciones, actas de visitas, fotografías, entre otros. | \$ 5.000.000 |

|    |   |  |  |              |
|----|---|--|--|--------------|
| 8  | <b>Seminario de difusión transferencia en el manejo técnico y comercial de nogales.</b>                       | <p>El seminario tiene como objetivo entregar información técnica y de actualización en el manejo integrado del nogal. Por otro lado, entregar información de situación actual de mercados internacionales, estándares de calidad que estos mercados demandan, manejo de sustentabilidad, entre otros.</p> <p>El costo de la actividad incluye:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Honorarios de expositores; Alimentación; Material publicitario de actividad; entre otros.</li> </ul>  | Informe de actividad, listado de asistencia, fotografías, otros.                 | 2.500.000    |
| 9  | <b>Asistencia técnica en control de calidad en pre y post cosecha de frutos.</b>                              | <p>La asistencia técnica tiene por objetivo realizar control de calidad incluyendo la transferencia de manejos y procedimientos de cosecha, cumpliendo estándares de mercado. Incluye registros y manual de procedimiento.</p> <p>La asistencia técnica la debe realizar un profesional con experiencia en estas labores, quien deberá generar un registro de cada productor. <b>El costo incluye: 3 visitas de 2 horas por cada productor, más 2 horas de gabinete.</b></p> <p>Programación: <b>Visita 1:</b> visita durante la cosecha y/o proceso postcosecha; se plantean mejoras en el proceso, y brechas en maquinaria o infraestructura. <b>Visita 2:</b> toma de muestra de nueces en proceso, antes y después del proceso; se hace un control de cada etapa del proceso, desde la cosecha, hasta el envasado; se determinan falencias posibles de mejorar. <b>Gabinete (2 horas):</b> análisis de los parámetros de calidad de nueces establecidos por la Norma Chilena, y publicado por la Chilean Wullnut Comisión. Análisis de calidad externa, e interna, fitosanitaria y rendimiento de pulpa. Elaboración de informe técnico.</p> | Informe de actividad, registros obtenidos, actas de visitas, fotografías, otros. | \$ 4.000.000 |
| 10 | <b>Visita técnica a campo con BPA y manejo de mayor resistencia a enfermedades y otros factores del nogal</b> | <p>Se realizará visita técnica a productor modelo ya sea a nivel provincial o regional y que cuente con tecnologías de manejo en portainjertos en variedades ser, Chandler u otro.</p> <p>El costo de la actividad incluye: Traslado, alimentación, costos de asesor, material impreso a entregar, otros.</p> <p>La actividad tendrá una duración de a lo menos 4 horas.</p>   | Informe de actividad, fotografías, listados de asistencia, otros.                | 1.000.000    |

|    |  |  |   |              |
|----|--|--|---|--------------|
| 11 | <b>Asistencia técnica en manejo de bodega e inventario</b> | <p>La asistencia técnica tiene como objetivo realizar e implementar un sistema de manejo de bodega e inventario. El costo de la actividad incluye al menos 2 visitas de 2 horas cada una, 1 hora de gabinete, honorarios de asesor, materiales tipo cuadernillo para registros, otros. El programa debe contener a lo menos: <b>Registro de productos:</b> El programa debe permitir registrar todos los productos que se encuentran en la bodega, incluyendo información como el nombre, descripción, fecha de compra, proveedor, precio de compra, precio de venta, entre otros.</p> <p><b>Control de inventario:</b> El programa debe permitir llevar un control del inventario de los productos, indicando la cantidad de cada producto que se encuentra disponible en la bodega.</p> <p><b>Recepción de productos:</b> El programa debe permitir registrar la recepción de nuevos productos en la bodega, indicando el número de unidades recibidas, la fecha de recepción, el proveedor y otros detalles relevantes.</p> <p><b>Movimientos de productos:</b> El programa debe permitir registrar los movimientos de los productos dentro de la bodega, como transferencias entre bodegas, devoluciones a proveedores, salidas de productos para ventas, etc.</p> <p><b>Alertas de stock bajo:</b> El programa debe enviar alertas cuando el nivel de stock de algún producto esté llegando a un punto crítico, para que se puedan realizar las acciones necesarias para reponer el stock</p> | Informe de actividad, actas de visitas, fotografías, otros. | \$2.000.000  |
| 12 | <b>Videos prácticos en manejos productivos</b>             | El objetivo de la actividad tiene como finalidad realizar videos técnicos productivos en manejos del nogal y sus etapas de proceso. La idea es generar a lo menos 4 videos demostrativos que sirvan de guía a otros productores como buena práctica agrícola. La actividad incluye videos promocionales de las actividades del Red Proveedores como las charlas, visita técnica y seminario. Los videos serán publicados en las redes sociales y se desplegará por WhatsApp a los productores del programa y potenciales proveedores.  | Fotografías, videos, factura, otros.                        | \$ 2.000.000 |

|    |   |   |  |                 |
|----|---|---|--|-----------------|
| 13 | <b>Taller Economía Circular</b>   | <p>El objetivo del taller es identificar alternativas de elaboración de subproductos en base a la cáscara de nuez u otros insumos (desecho) que origine el productor de nogales.</p> <p>El presupuesto cubrirá los siguientes costos:</p> <p>1.- profesional encargado de dictar el taller: quien debe presentar una propuesta de actividad que incluya fichas de diagnóstico para cada participante.</p> <p>2.- Visitar a los productores interesados en desarrollar algún tipo de acción de economía circular, diagnosticar y levantar un perfil de proyecto.</p> <p>3.- Costos de coffe breack, materiales (lápices, carpetas, otros).</p> <p>4.- Traslados, pago de sede o local de realización entre otros.</p>  | Fotografías taller, actas de visita, listado de asistencia, 6 perfiles de proyectos. | \$<br>1.500.000 |
| 14 | <b>Parcelas demostrativas en el uso de tecnologías de medición de humedad de suelo, clima y demanda hídrica</b> | <p>La actividad consiste en establecer parcelas demostrativas en predios de 2 o 3 proveedores y empresa mandante, donde se van a instalar instrumentos de medición de humedad de suelo (sondas de capacitancia), y clima (estación meteorológica), con el fin de capacitar a los proveedores en el uso de estas herramientas para definir criterios de riego objetivos. Además, se realizará la contratación de servicios de imágenes satelitales que permitirá obtener el índice de Vegetación o NDVI, el cual es un indicador de desarrollo vegetativo de un cultivo. Esta información se utilizará para conocer la demanda hídrica de un huerto, y aportará en la toma de decisiones de riego.</p> <p>La actividad además incluye: 1.- la contratación de un profesional con experiencia en manejo, mantención del equipo como del software y APP con la tecnología. 2.- El profesional deberá diagnosticar al resto de los productores para identificar factibilidad técnica de instalar este tipo de tecnología en sus predios, analizando el tipo de sonda, según suelo y tipo de conexión de internet. 3.- El profesional deberá realizar a lo menos 2 charlas a los productores en uno de los predios seleccionados para instalar estas sondas, analizando resultados, generar comparaciones de un terreno u otro, enseñar el uso de la APP, entre otros. 5.- El profesional estará a cargo de calibrar</p> | Fotografías charla, lista de asistencia, otros.                                      | \$7.000.000     |

|    |  |  |   |              |
|----|--|--|---|--------------|
|    |  | las veces que sea necesario para su óptimo funcionamiento."  |   |              |
| 15 | <b>Estudio y factibilidad técnica y económica de implementar sistema fotovoltaico para los procesos productivos de cada proveedor.</b> | El objetivo de la actividad es visitar a cada proveedor, diagnosticar en base a las maquinarias, tipo de riego y otros, para así proponer una alternativa en el uso de energía renovable no convencional, esto producto al alto costo que algunos presentan en sus procesos productivos con la energía convencional o el uso de combustible para bombas de riego. La visita y asesoría consiste en evaluar técnica y económicamente la implementación de un sistema fotovoltaico en el predio de cada productor. Con los resultados, cada productor tendría un anteproyecto el cual podría financiar de manera particular o a través de alguna fuente de financiamiento a través de instrumentos del estado.   | Actas de visitas, informe de asesoría fotografías, otros. | \$ 2.800.000 |
| 16 | <b>Taller de Digitalización en producción agrícola</b>   | La actividad tiene como objetivo dar a conocer a los productores los diferentes usos en la tecnología para sus actividades productivas, softwares agrícolas para registro de labores, costos, monitoreo de plagas mediante APP, entre otros softwares o aplicaciones.<br>La duración de la actividad será de 4 horas aproximadamente y se analizarán al menos 4 programas o aplicaciones para la digitalización de los procesos agrícolas.<br>El costo de la actividad incluye:<br>1.- Profesional encargado de dictar el taller<br>2.- Acompañamiento a los productores interesados en instalar algún programa gratuito de digitalización.<br>3.- Costos de coffe breack, materiales (lápices, carpetas, otros).<br>4.- Traslados, pago de sede o local de realización entre otros. | Informe taller, fotografías, otros.                       | \$ 2.000.000 |
| 17 | <b>Asesorías, Asistencias Técnicas y Capacitación en el Manejo y Control de Plagas y Enfermedades.</b>                                 | El objetivo de la actividad es entregar conocimientos a cada productor en el reconocimiento, prevención y control de plagas. El programa debe incluir: <b>Identificación de plagas y enfermedades, Monitoreo y diagnóstico:</b> Los participantes deben aprender a monitorear y diagnosticar los problemas de plagas y enfermedades, a fin de determinar el nivel de infestación y tomar las medidas adecuadas. <b>Prevención y control:</b> Se deben enseñar métodos preventivos y de control de plagas y enfermedades, incluyendo el uso de  | Actas de visitas, informe de asesoría fotografías, otros. | \$ 3.000.000 |

|    |   |   |   |             |
|----|---|---|---|-------------|
|    |   | <p>productos químicos y biológicos, así como métodos no químicos. <b>Seguridad:</b> Es importante que los participantes aprendan sobre la seguridad y los riesgos asociados con el uso de productos químicos y biológicos, y las precauciones necesarias para minimizar estos riesgos. <b>Legislación y regulaciones:</b> Los participantes deben estar familiarizados con las leyes y regulaciones aplicables a la gestión y el control de plagas y enfermedades. <b>Técnicas de aplicación:</b> Se deben enseñar técnicas de aplicación adecuadas para garantizar la eficacia de los productos utilizados en el control de plagas y enfermedades. <b>Monitoreo posterior y evaluación:</b> Es importante que los participantes aprendan a realizar un seguimiento posterior y una evaluación de las medidas de control adoptadas, para determinar su efectividad y hacer ajustes si es necesario.</p>   |   |             |
| 18 | <b>Asesoría Técnica en Poda del Nogal</b> | <p>El objetivo de la actividad es generar un hábito en los productores en cuanto a la calendarización y estricto cumplimiento del proceso de poda del nogal, esto debido a que los proveedores participantes del programa, realizan de manera desordenada estas labores. La poda es una práctica importante para mantener la salud y la productividad de los nogales. Se proponen las siguientes técnicas, según tipo de árbol y condición de cada predio:</p> <p>Podar las ramas muertas, enfermas o dañadas: esto ayuda a prevenir la propagación de enfermedades y también permite que la energía de la planta se enfoque en ramas saludables.</p> <p>Podar ramas cruzadas o que se frotan entre sí: esto también previene daños y enfermedades y ayuda a dar forma al árbol.</p> <p>Podar ramas que crecen hacia el interior del árbol: esto permite que la luz y el aire penetren en el árbol, lo que ayuda a prevenir enfermedades fúngicas y promueve el crecimiento de frutos.</p> <p>Podar ramas demasiado largas o demasiado pesadas: esto ayuda a mantener un equilibrio adecuado en el árbol y evita que las ramas se rompan bajo el peso de los frutos.</p> <p>Podar en el momento adecuado: la poda debe realizarse durante la temporada de dormancia, después de que las</p> | Actas de visitas, informe de asesoría fotografías, otros. | \$3.450.000 |

|                        |  |   |   |       |
|------------------------|--|---|---|-------|
|                        |  | <p>hojas se hayan caído en otoño y antes de que comience el crecimiento en primavera. Esto permite que el árbol se recupere rápidamente y minimiza la posibilidad de dañar el crecimiento de nuevos brotes.</p> <p>El costo de la asesoría incluye a lo menos 3 visitas y acompañamiento en el proceso a cada productor.</p>  |   |       |
| 19                     | <b>Elaboración Plan de Actividades año 2</b> | <p>Actividad destinada a realizar el Plan de Actividades (año 2) del Programa Red Proveedores por parte de su Coordinador. Entre los ítem a realizar se encuentran; Actividad a realizar y Descripción de cada una de ellas; Ítem Presupuestario (Aporte Corfo y Empresarial); Carta Gantt; Presentación en Power Point, formulario de postulación, documentos de admisibilidad, entre otros. Las cuales deberán estar sociabilizadas con los Socios integrantes de la Cooperativa,</p> | <p>-Plan de trabajo presentado en informe final, validado por empresarios, AOI y Corfo.</p> <p>-Formulario de postulación año 2</p> <p>-Ppt Etapa de desarrollo 2</p> <p>-Documentos de admisibilidad empresas participantes.</p> | \$0.- |
| <b>TOTAL ASESORIAS</b> |  |   | <b>\$52.000.000.-</b>   |       |

## GANTT

| ACTIVIDAD  | MES INICIO | MES TERMINO |
|--|------------|-------------|
| Asesoría técnica en manejos técnicos y productivos   | MES 1      | MES 2       |
| Asesoría en replante de variedad de nogales  | MES 3      | MES 6       |
| Día de campo para uso y manejo de biofertilizantes   | MES 6      | MES 8       |
| Asesoría técnica en eficiencia hídrica.  | MES 3      | MES 7       |
| Asesoría y capacitación en Global Gap y BPA.   | MES 8      | MES 11      |
| Gestión comercial de captación potenciales proveedores   | MES 1      | MES 12      |
| Asesoría en análisis de suelo y movimiento de agua para una fertilización eficiente.                   | MES 3      | MES 9       |
| Seminario de difusión transferencia en el manejo técnico y comercial de nogales.                       | MES 10     | MES 10      |
| Asistencia técnica en control de calidad en pre y post cosecha de frutos.                              | MES 6      | MES 11      |
| Visita técnica a campo con BPA y manejo de mayor resistencia a enfermedades y otros factores del nogal | MES 6      | MES 6       |
| Asistencia técnica en manejo de bodega e inventario  | MES 9      | MES 12      |
| Videos prácticos en manejos productivos  | MES 3      | MES 12      |
| Taller Economía Circular   | MES 6      | MES 8       |
| Parcelas demostrativas en el uso de tecnologías  | MES 2      | MES 12      |
| Taller de Digitalización en producción agrícola  | MES 2      | MES 2       |
| Estudio y factibilidad de implementar sistema fotovoltaico   | MES 7      | MES 12      |
| Asesorías Control de Plagas y Enfermedades.  | MES 3      | MES 6       |
| Asesoría Técnica en Poda del Nogal   | MES 4      | MES 10      |
| Elaboración Plan de Actividades año  | MES 12     | MES 12      |

## PROPONENTES

Los proponentes deberán contar con personal calificado y con experiencia en las distintas actividades del programa. Además, deberán contar con equipos e infraestructura necesaria para garantizar la calidad y certeza en los resultados.

## PROPUESTA

La propuesta deberá contener los documentos que se indican a continuación:

### Propuesta Técnica

- Antecedentes Legales del equipo consultor

I. *Curriculum vitae* resumido de la consultora y de cada uno de los integrantes de la empresa. Deberá tener una breve descripción de la empresa, ventajas competitivas, metodología de trabajo, líneas de servicios, experiencia en general y en específico del área tecnológica como marketing digital y uso de redes, equipo de trabajo de los profesionales que se desempeñarán en el programa, ***Curriculum Vitae y Certificado de Título*** de cada uno de ellos.

II. Documentación legal de la entidad consultora: Escritura de la constitución de sociedad y sus modificaciones, poder de los representantes legales, fotocopia Rut de la empresa, sus representantes legales, F-30 y certificado de vigencia con no más de 30 días de antigüedad.

- Plan de Trabajo

I. Programa detallado de las materias que abordará el consultor según plan de trabajo.

II. Metodologías de trabajo en terreno, hay que destacar que para el correcto desarrollo del programa se deberá destinar al menos un profesional visitando a cada uno de los beneficiarios

2-3 veces por semana de manera presencial, siempre y cuando las condiciones sanitarias lo permitan.

III. Programa de actividades basado en un cronograma tipo Gantt que refleje el plazo de ejecuciones de cada una de las etapas y actividades del programa. Destacar puntos críticos de cumplimiento.

IV. Programa con actividad de apoyo y asesoramiento para iniciar actividades en el SII de manera oportuna a los beneficiarios catalogados como emprendedores en el proyecto.

V. Número de profesionales que el proponente empleará para la ejecución del programa

VI. Esquema organizativo con que se llevará a efecto el programa incluyendo descripción de cargo y funciones en las unidades de trabajo e indicando los profesionales que serán responsables de cada una de las áreas.

VII. El profesional designado como jefe de proyecto por parte del proponente deberá estar permanentemente a disposición del Mandante. Además, debe dedicar tiempo exclusivo al proyecto, lo que implica participar de reuniones según la necesidad del mandante.

VII. Modificaciones, incorporación, adecuación de las actividades podrán ser solicitadas por la mandante durante la ejecución del programa.

**El Plan de Trabajo puede tener ajustes, al presentarse cambios no estipulados en esta invitación, tanto de beneficiarios, prórroga de plazo del proyecto o suspensión debido a la contingencia que podría estar en el país durante la ejecución del proyecto, todo esto con aprobación de CORFO.**

- Propuesta Económica
  - I. El contrato será adjudicado bajo la modalidad de precio unitario debiendo cada proponente expresar el valor de su oferta en moneda nacional.
  - II. El plan de trabajo (anexo) deberá cumplir con el presupuesto y la carta Gantt aprobada por CORFO.



## **EVALUACIÓN DE LAS OFERTAS**

La revisión y evaluación de las propuestas se realizará de la siguiente manera:

1. Una vez recibidas todas las propuestas, los antecedentes serán evaluados por los integrantes de la comisión evaluadora del AOI.
2. El Agente Operador Intermediario presenta los resultados de la evaluación a Corfo Región de Coquimbo para su conocimiento y sanción.
3. La decisión será comunicada por CODESSER, quien resolverá, en definitiva, informando al proponente seleccionado junto con solicitar los antecedentes legales descritos en estas bases.
4. El AOI considerará los siguientes criterios de evaluación:

| N°  | Criterio de Evaluación  |             |
|---|---|-------------|
| PERFIL PROFESIONAL, EXPERIENCIA Y CAPACIDAD TÉCNICA DEL EQUIPO DE TRABAJO |   | Ponderación |
| 1   | La propuesta incluye los CV de cada integrante del equipo de trabajo, acordes al trabajo encomendado y definición de sus funciones. | 50%         |
| 2   | El equipo de trabajo cumple con los requerimientos de formación y experiencia de intervención en las materias del Programa.         |             |
| 3   | Experiencia del oferente en la realización de tareas similares a las que se licitan.  |             |
| 4   | Se presenta disponibilidad de tiempo del equipo propuesto acorde con lo requerido según plan de actividades.                        |             |
| CALIDAD TÉCNICA Y/O METODOLOGIA DE TRABAJO                                |   |             |
| 5   | La propuesta se ajusta a los requerimientos estipulados en el plan de trabajo descrito en las Bases Técnicas                        | 40%         |
| 6   | El oferente presenta una metodología de trabajo acorde al tipo de actividades.  |             |
| 7   | La propuesta considera la vinculación de las empresas participantes con el sector.  |             |
| PROPUESTA ECONÓMICA   |   |             |
| 8   | Se presenta una propuesta económica desagregada por los ítems y de acuerdo con los montos definidos.                                | 10%         |
| 9   | La propuesta económica se ajusta a lo establecido en las bases técnicas del concurso.   |             |

## RECEPCIÓN DE LAS PROPUESTAS

Las propuestas deberán ser enviada por mail a [cristian.toro@codesser.cl](mailto:cristian.toro@codesser.cl) hasta el lunes 31 de julio de 2023 hasta las 12:00 hrs.