

LLAMADO A PROCESO DE SELECCIÓN PROFESIONAL GERENTE-GESTOR COMERCIAL

Tipo de vacante	Profesional
Número de vacantes	1
Región	Metropolitana
Proyecto	Red Asociativa para el mercado de alimentos, con connotación en alimentación saludable, a través de la optimización de los procesos de envasado, distribución y estrategias de marketing y venta.
Cargo	Gerente - Gestor Comercial
Se ofrece	\$927.000 bruto mensual modalidad a honorarios

Propósito del cargo

Profesional encargado de planificar, coordinar y ejecutar las actividades del proyecto, enfocado en conseguir los resultados esperados con foco en ventas.

Objetivo del cargo

Se requiere la contratación de un profesional con las competencias necesarias para el desarrollo, planificación e implementación de la red asociativa.

Persona proactiva y orientada a metas, para trabajar en un ambiente altamente exigente, metódica en la ejecución de su trabajo, capaz de mantener una comunicación fluida y cordial. Excelentes relaciones interpersonales y capacidad de trabajo en equipo.

Requisitos

Generales:

- Ser chileno o extranjero con visa de trabajo vigente.
- Título profesional otorgado de una IES reconocida por el Estado; o, título reconocido o revalidado en Chile de acuerdo con la legislación vigente del área

Específicos:

a) Formación y experiencia

Formación	Título Profesional o técnico preferentemente del área de marketing y ventas, administración de empresas o similar.
Experiencia laboral	Más de 10 años de experiencia en el área de venta y atención a clientes. Idealmente experiencia en el rubro de alimentos.
Habilidades	Manejo de entorno Office y herramientas de planificación. Deseable manejo en sistema de gestión de proyectos Deseable manejo y dominio de inglés.

b) Competencias del Cargo

Efectividad Personal	Responsable en el cumplimiento de labores y metas, con un alto nivel de autonomía y un fuerte enfoque en el trabajo en equipo, la excelencia y la mejora continua. Comprometido con la obtención de resultados de manera constante.
----------------------	---

	1. Habilidad para liderar, desarrollar y gestionar eficazmente redes asociativas. 2. Enfoque analítico y pensamiento estratégico orientado a la toma de decisiones y la configuración de negocios a largo plazo. 3. Competencias avanzadas en comunicación, resolución de conflictos y colaboración en equipo. 4. Capacidad para planificar y diseñar alternativas en contextos de alta incertidumbre. 5. Espíritu emprendedor y creativo, enfocado en la innovación y la generación de soluciones. 6. Habilidad para desarrollar propuestas comerciales atractivas y dirigidas a potenciales clientes. 7. Experiencia en la gestión de proyectos y la articulación de múltiples actores para alcanzar objetivos comunes.
Colaboración	Capacidad de colaboración con los principales stakeholders de la red (colaboradores, proveedores, clientes, organismos públicos, entre otros)
Gestión de redes	Capacidad para desarrollar alianzas de trabajo y generación de lazos de colaboración con actores vinculados a la Red Asociativa.
Preocupación por orden y calidad	Capacidad de comprobar y controlar la calidad del servicio que entrega, verificando con precisión los procesos y las tareas asignadas realizando seguimiento, revisión y control de la información.

Acciones recomendadas:

- Mantener una relación fluida y articulada con los directores de las empresas que integran la red asociativa, asegurando la coordinación eficiente entre las partes.
- Planificar, coordinar y ejecutar las actividades de la red asociativa.
- Asegurar que todas las actividades se realicen conforme a los estándares establecidos.
- Maximizar la rentabilidad del proyecto y negocios bajo su responsabilidad.
- Desarrollar estrategias para la creación de nuevos negocios.
- Mantener un contacto continuo con todo el equipo, liderando la resolución de posibles conflictos.
- Garantizar la alta calidad de los servicios ofrecidos.
- Monitorear los indicadores clave y evaluar el nivel de cumplimiento de los objetivos de la red asociativa.
- Dar seguimiento a la implementación de los planes comunicacionales de la red.
- Colaborar activamente en la gestión de nuevas propuestas orientadas a mejorar los servicios de la red.
- Consolidar la información sobre el desarrollo y los resultados de las acciones implementadas.
- Ejecutar las labores de gestión técnica, administrativa y financiera del Programa Red Asociativa.
- Elaborar informes mensuales de seguimiento sobre la gestión de la red asociativa.



Postulaciones

Los postulantes interesados deberán enviar los siguientes antecedentes al correo fabiola.rivera@codesser.cl, indicando además en asunto al cargo que postula, entre los días 31 de diciembre de 2024 y 14 de enero de 2025, hasta las 12:00 horas del último día del plazo. Documentos para enviar:

- Currículum vitae del Postulante.
- Fotocopia de certificado de Estudios de pregrado.
- Fotocopia de certificado de Estudios de postgrado y/o diplomados y/o cursos afines, si contara con ellos.
- Certificado de experiencia laboral en área de alimentos.