

## LLAMADO A PROCESO DE SELECCIÓN PROFESIONAL PARA SERVICIO DE PROSPECCIÓN COMERCIAL

<b>Tipo de vacante</b>	Profesional
<b>Número de vacantes</b>	1
<b>Región</b>	Metropolitana
<b>Proyecto</b>	Red Asociativa para el mercado de alimentos, con connotación en alimentación saludable, a través de la optimización de los procesos de envasado, distribución y estrategias de marketing y venta.
<b>Servicio a Prestar</b>	Profesional para servicio de prospección comercial.
<b>Se ofrece</b>	Contrato a honorarios hasta por 5 meses – honorario bruto mensual hasta \$560.000.

### Propósito del servicio

Profesional encargado de desarrollar una base de datos estructurada de tiendas con oferta especializada en alimentos naturales que posean valoración positiva en la salud humana. Esta base de datos deberá considerar un polígono previamente definido, que incluye los siguientes límites:

- **Norte:** Avenida Santa María
- **Sur:** Avenida Irarrázaval
- **Oriente:** Avenida Ossa y Américo Vespucio
- **Poniente:** Avenida Vicuña Mackenna

Además, deberá desarrollar e implementar estrategias comerciales para facilitar la venta de productos en las tiendas identificadas, asegurando que los establecimientos cuenten con información detallada sobre los atributos de calidad e inocuidad del portafolio de productos.

### Objetivo del servicio

Se requiere la contratación de un profesional con las competencias necesarias para ejecutar la actividad de prospección comercial, enfocada en la identificación de la demanda de mieles en tiendas especializadas.

El profesional deberá ser proactivo y metódico, con capacidad para gestionar y analizar oportunidades comerciales, mantener una comunicación fluida y cordial, y fortalecer las relaciones con potenciales clientes.

### Requisitos

#### Generales:

- Ser chileno o extranjero con visa de trabajo vigente.
- Título técnico o profesional otorgado de una IES reconocida por el Estado; o, título reconocido o revalidado en Chile de acuerdo con la legislación vigente del área

#### Específicos:

- a) Formación y experiencia

Formación	Título Profesional o técnico preferentemente del área de finanzas y ventas, administración de empresas o similar.
Experiencia laboral	Más de 5 años de experiencia en el área de venta y atención a clientes. Idealmente experiencia en el rubro de alimentos.
Habilidades	Manejo de entorno Office y herramientas de planificación.

#### b) Competencias

Efectividad Personal	1. Disponibilidad inmediata para la prestación del servicio a tiempo parcial. 2. Habilidad para comunicar propuestas comerciales atractivas y dirigidas a potenciales clientes. 3. Experiencia en la gestión de ventas y/o finanza de empresas de alimentos. 4. Capacidad para cumplir metas en el corto plazo.
Colaboración	Capacidad para interactuar con clientes
Preocupación por orden y calidad	Habilidad para cumplir tareas encomendadas y disponible para recibir retroalimentación y capacitación.

#### Acciones recomendadas:

- Definir, planificar y ejecutar las acciones que permitan el cumplimiento del servicio.
- Mantener una relación fluida y articulada con los directores de las empresas que integran la red asociativa, asegurando la coordinación eficiente entre las partes.
- Generar y presentar los entregables necesarios para validar la concreción de los servicios.

#### Postulaciones

Los postulantes interesados deberán enviar los siguientes antecedentes al correo [fabiola.rivera@codesser.cl](mailto:fabiola.rivera@codesser.cl), indicando además en asunto al servicio que postula, entre los días 14 y 25 de marzo de 2025, hasta las 12:00 horas del último día del plazo. Documentos para enviar:

- Currículum vitae del Postulante.
- Fotocopia de certificado de Estudios de pregrado.
- Fotocopia de certificado de Estudios de postgrado y/o diplomados y/o cursos afines, si contara con ellos.